

ARGUMENTATIONSTRAINING „PROFESSIONELL ÜBERZEUGEN“ MIT TOP-TRAINERN

**ARGUMENTATIONSTRAINING ZUR WEITERBILDUNG VON
MITARBEITERN, UM DIESE ZU BEFÄHIGEN,
BESSER ZU ARGUMENTIEREN**



ARGUMENTORIK-AKADEMIE
www.argumentorik.com
info@argumentorik.com
+49 89 / 9573 1151



In diversen kommunikativen Situationen — sei es beispielsweise bei intensiven Verhandlungen im Einkauf & Vertrieb, im Konfliktmanagement innerhalb des Teams, bei individueller Gesprächsführung in schwierigen Diskussionen zwischen Kollegen — ist es enorm wichtig, die eigene Meinung überzeugend zu präsentieren. Aber auch auf Gegenargumente und argumentative Gegenstrategien adäquat, kompetent & souverän zu reagieren. Wir liefern Ihnen dazu die richtigen Methoden!

Das Training, in der Durchführung als Diskussionstraining mit dem Trainer als Gesprächspartner oder Präsentationstraining möglich, ist praxisorientiert: Jeder Mitarbeiter hat die Möglichkeit, zwei praktische Argumentationsübungen zu machen und das Erlernete sofort in die Praxis umzusetzen.



9.00-9.30

Zehn Gebote des Argumentierens

Die Grundregeln des Argumentierens bilden das Fundament, auf dem das überzeugende Argumentieren stattfinden kann.

9.30-10.00

Abstrakte Argumentationstypen

Es gibt universelle Argumentationsmuster, die in jeder Situation und jeder Branche angewendet werden können wie Kausalität, Deduktion, Induktion, Beweis, Vergleich und viele andere. Sie zu kennen ist ein großer Vorteil.

10.00-10.30

Konkrete Argumentationstypen

Im Gegensatz zu abstrakten Argumentationstypen schöpfen die konkreten Argumentationsmuster ihre Kraft aus einem ganz bestimmten Bereich: Hier lernen wir wirtschaftliche, juristische, moralische, idealistische und viele weitere Argumentationsmuster kennen.

10.30-12.30

1. Übungsrede jedes Teilnehmers & Individuelles Feedback

Jeder Teilnehmer hält eine Argumentationsrede, in der er abstrakte und konkrete Argumentationstypen verwendet und das Gelernte gleich in der Praxis ausprobiert. Die Rede wird auf Video aufgezeichnet und der Teilnehmer bekommt ein ausführliches Trainer-Feedback.

Mittagspause



13.30-14.00 **Die Kunst der Widerlegung**

Hier geht es darum, in der Argumentation anderer Schwächen aufzuzeigen und Argumente wirkungsvoll zu entkräften. Hierzu lernen die Teilnehmer 5 Wege der Widerlegung.

14.00-14.30 **Rationale versus emotionale Argumentation**

Nicht nur rationale, also vernünftige, Gründe sind in der Lage, Menschen zu überzeugen. Auch mit Emotionen kann man Menschen dazu bewegen, Ihre Meinungen und Handlungen zu verändern. Es geht in diesem Abschnitt um ebendiese emotionalen Argumentationsmuster.

14.30-16.50 **2. Übungsrede jedes Teilnehmers & Individuelles Feedback**

Bei der zweiten Argumentationsrede wird jeder Teilnehmer eine vorgegebene Argumentation widerlegen und sich auch darin üben, nicht nur durch die Ratio, sondern auch mit emotionalen Argumenten zu überzeugen.

16.50-17.00 **Wie sich nachhaltig verbessern?**

Autodidaktische Tipps, mit denen Teilnehmer selbstständig Ihr argumentatives Geschick auch nach dem Kurs kontinuierlich schulen können.

IHRE TRAINER



Wladislaw Jachtchenko ist mehrfach ausgezeichnete(r) Experte, TOP10-Speaker in Europa und gefragter Business Coach. Er hält Vorträge, trainiert und coacht seit 2007 Politiker, Führungskräfte und Mitarbeiter namhafter Unternehmen wie Allianz, BMW, Pro7, Westwing, 3M und viele andere.

Herr Jachtchenko hat Politikwissenschaft, Jura, Neuere Geschichte und Vergleichende Literaturwissenschaft in München und New York studiert. Er war Stipendiat der Studienstiftung des deutschen Volkes und ist Volljurist (beide Staatsexamina in München) und Politologe (Master of Arts an der Columbia University in New York City).



**Wladislaw
Jachtchenko**
Leiter der Argumentorik-Akademie

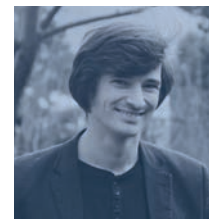
Andrea Gau begann mit 2006 mit dem Debattieren und gewann im Laufe ihrer erfolgreichen Debattierkarriere zahlreiche der größten deutschen Debattierturniere und wurde u.a. zweimalig als Chefjurorin zur sportlichen Leiterin der Deutschen Meisterschaften im Debattieren berufen. Zu ihren Schwerpunkten gehören Rhetorik, Argumentation und professionelle Kommunikation.

Seit 2012 gibt die studierte Juristin ihre Erfahrung als Rhetorik-Trainerin in- und außerhalb des Debattierens weiter. Sie ist eine der gefragtesten Debattiertrainerinnen Deutschlands.



Andrea Gau
Argumentations- & Rhetorik-Trainerin

Daniil Pakhomenko studierte in Mainz und Washington D.C Politik- und Geschichtswissenschaften und war Stipendiat der Studienstiftung des deutschen Volkes. Als Debattierer gewann er zahlreiche der größten deutschen Debattierturniere und übernahm als Chefjuror die inhaltliche Leitung bedeutender Debattierereignisse wie etwa der Deutschen Meisterschaft. Er ist seit 2010 als Argumentations- und Rhetoriktrainer sowie seit 2015 als Lehrer für Politik und Wirtschaft sowie Geschichte an der Internatsschule Schloss Hansenberg tätig.

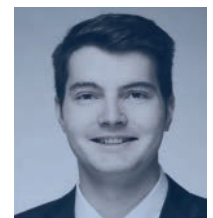


Daniil Pakhomenko
Argumentations- & Rhetorik-Trainer

Valerio Morelli arbeitet im Auswärtigen Amt an Grundsatzfragen der Europapolitik. Er wirkt seit 2017 als Redenschreiber für Spitzenbeamte und -politiker und vertritt das Auswärtige Amt als Redner auf Panels und in Bürgerdialogen.

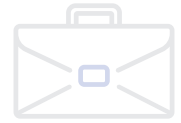
Zuvor hat er für die Europäische Zentralbank und die Deutsche Bundesbank gearbeitet.

Während seines Mathematikstudiums an der TU München war er sechs Jahre als Debattierer aktiv. Er ist Sieger Deutsche Debattiermeisterschaft 2012 sowie Finalist und Halbfinalist auf Debattierturnieren 2008-2011.

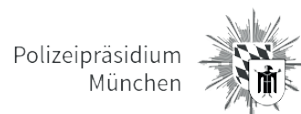


Valerio Morelli
Argumentations- & Rhetorik-Trainer

UNSERE KUNDEN



Hier eine kleine Auswahl unserer Kunden:



„Seit Jahren arbeiten wir mit Wladislaw Jachtchenko zusammen. Das sind wertvolle Vorträge, Rhetorik-Trainings für unser Team und extrem effektive Einzelcoachings für unsere Führungskräfte.“

Sascha Schumann, CEO and Lead Architect der Myra Security GmbH



KUNDENSTIMMEN

Das sagen unsere Kunden:



„Sehr gut strukturiert und das Wesentliche theoretisch vermittelt. Habe mich über diese Schulung sehr gefreut!“

Varina L., Freiberuflerin Grafik- & Kommunikationsdesign



„Habe mich bezüglich Überzeugungskraft durch das Seminar stark verbessert. Das Training war gut strukturiert — und der Trainer war sehr angenehm.“

Pascal K., Head of Technology Streaming Media AV/IT
Streamlab GmbH



„Sehr kompetent und freundlich präsentiert. Für mich war das Training eine angenehme Herausforderung, die ich meistern konnte. Vielen Dank dafür!“

Andrea K., selbstständig





Je nach Ihren Anforderungen können Sie dieses Argumentationstraining in 3 unterschiedlichen Varianten buchen.

BASIC

2.497€ ZZGL. MWST.

PRO TEAM / TAG

- mit festem Seminarplan
- praxisorientierte Rede-Übungen
- Bei Ihnen vor Ort
- Teilnehmerzahl auf Wunsch
- Inklusive Videoanalysen
- Auf Deutsch oder/und Englisch



KLASSISCHES
SEMINAR

PRO

2.997€ ZZGL. MWST.

PRO TEAM / TAG

- Maßgeschneiderter Inhalt
- Maßgeschneiderte Übungen
- Zugriff auf den Online-Kurs "Argumentation"* für jede/n Teilnehmer/in
- Bei Ihnen vor Ort
- Teilnehmerzahl 4-12 (empfohlen)
- Inklusive Videoanalysen
- Auf Deutsch oder/und Englisch



MAßGESCHNEIDERTES
SEMINAR

PREMIUM

9.997€ ZZGL. MWST.

PRO TEAM / TAG

- Maßgeschneiderter Inhalt
- Maßgeschneiderte Übungen
- Lebenslanger Zugriff auf die gesamte Argumentorik-Masterclass** für jede/n Teilnehmer/in
- Bei Ihnen vor Ort
- Teilnehmerzahl auf Wunsch
- Inklusive Videoanalysen
- Auf Deutsch oder/und Englisch



MAßGESCHNEIDERTES
SEMINAR & **ONLINE-
BIBLIOTHEK**

*

Argumentieren – Überzeugen –
Durchsetzen

Mehr Infos zu den Online-Kursen
rund um Rhetorik & Business
(lebenslanger Zugriff auf den/
die Online-Kurs/e) in unserer
Argumentorik Online-Akademie

**

Argumentorik-Masterclass:
Komplette Weiterbildung in
Business-Kommunikation mit
über 1000 Video-Lektionen, inkl.
Weiterbildungszertifikat der
Argumentorik-Akademie



ARGUMENTORIK-AKADEMIE
www.argumentorik.com
info@argumentorik.com
+49 89 / 9573 1151

Jedes Argumentationstraining bereiten wir auf Grundlage der von Ihnen zugesandten Unterlagen und in enger Absprache mit Ihnen vor. Schicken Sie uns gleich eine **unverbindliche Anfrage**, sodass wir mit Ihnen einen passenden Termin vereinbaren können. Für umfassende Beratung, bitte hier kostenlos informieren: 089/95 73 11 51.