

IMPULSVORTRAG

mit Keynote Speaker Wladislaw Jachtchenko

„SCHWARZE RHETORIK SOVERÄNER UMGANG MIT MANIPULATION“

Wie Ihre Mitarbeiter Manipulation durch Sprache abwehren
können



Eine unverbindliche Anfrage direkt unter
+49 89 9573 1151

INHALT DES IMPULSVORTRAGS

SCHWARZE RHETORIK: MANIPULIEREN, ABER RICHTIG!

Beeinflussung steht im Mittelpunkt eines jeden wirtschaftlich tätigen Menschen. Natürlich planen Menschen nicht bewusst ihre emotionale Manipulation oder ihre psychologische Manipulation. Häufig passiert das ganz unbewusst: Wir nutzen Muster der Beeinflussung, die wir von unserem Umfeld abgeschaut haben und bei denen wir ganz unbewusst wissen, dass diese psychologischen Tricks funktionieren. In seinem Vortrag „Schwarze Rhetorik – Manipulation durch Sprache“ geht Herr Jachtchenko strukturiert an die Manipulationsmethoden heran und präsentiert die wirkungsvollsten Manipulationstechniken – und wie man sich gegen sie wehren kann. Der Macht der Sprache und der Strategie der Beeinflussung sind keine Grenzen gesetzt. Wenn Ihre Mitarbeiter wissen sollen, wie man Menschen manipulieren kann oder wie man sich gegen Manipulation wehren kann, dann wird dieser Vortrag ein beeindruckender „Eye-Opener“ für Ihr Team sein.


WAS DIE ZUSCHAUER LERNEN WERDEN:

- Warum und wann sich Menschen durch Sprache manipulieren lassen
- Ist Manipulation grundsätzlich schlecht?
- Scheinargumente und wie man ihnen begegnet
- Sprachliche Tricks und was man gegen diese tun kann
- Kognitive Verzerrungen und wie man sie (aus-)nutzt
- Manipulationstechniken im Berufsalltag erkennen und sofort entkräften



KURZPROFIL VON IHREM VORTRAGSREDNER

WLADISLAW JACHTCHENKO

- Über 13 Jahre Bühnen-Erfahrung in Deutschland, England, USA, Russland, Frankreich, Philippinen, Botswana u.v.m.
- einer der erfolgreichsten Speaker in Deutschland und Europa, bekannt auch aus dem TV (Pro7 und Sat1)
- Speaker bei **TEDx** &  GEDANKENranken
- Volljurist, Politologe (M.A. Columbia University New York), ehemaliger Stipendiat der Studienstiftung
- Buchautor (u.a. „Plötzlich Führungskraft“ bei Bookboon, „Dunkle Rhetorik“ und „Weiße Rhetorik“ bei Goldmann) und Entwickler des Argumentorik-Konzepts
- Exzellentes Feedback von Zuhörern, Top-Bewertungen bei ProvenExpert („sehr gut“) und Xing Coaches („sehr gut“) und 94% Weiterempfehlungsrate
- [mehr Infos zu Wladislaw Jachtchenko](#)

PREISE FÜR IMPULSVORTRÄGE

UNVERBINDLICHE ANFRAGE

SENDEN SIE EINE UNVER-
BINDLICHE ANFRAGE ÜBER
DAS [Anfrageformular](#) ODER
INFORMIEREN SIE SICH
DIREKT UNTER DER
+49 89 9573 1151 ODER
PER EMAIL:
info@argumentorik.com

Preise für Impulsvorträge von Keynote Speaker Wladislaw Jachtchenko

Im Gegensatz zu Seminaren und Coachings ist der Preis für einen Vortrag von vielen Faktoren abhängig:

- ob Sie einen Standard-Vortrag buchen oder eine genaue Anpassung der Vortragsinhalte ans Zielpublikum wünschen;
- ob das Zielpublikum sich aus Top-Managern, Führungskräften, Mitarbeitern oder Auszubildenden zusammensetzt;
- von der Anzahl der Zuhörer (bis 100, bis 500 oder über 500 Personen);
- ob nachhaltiger Wissenstransfer für die Zuhörer in Form von Online-Kursen, Büchern und/oder Einzelcoachings mitgebucht wird;
- ob Sie eine Kombination aus mehreren Themen oder ein eigenes, neues Thema wünschen;
- ob Sie ein Wirtschaftsunternehmen, eine Körperschaft des öffentlichen Rechts oder eine NGO sind.